



ČESKÁ EXPORTNÍ BANKA
C Z E C H E X P O R T B A N K

ČEB – součást proexportní politiky ČR

- Vznikla 1. 3. 1995
- Akciová společnost ve vlastnictví českého státu
- Tvoří nedílnou součást systému státní proexportní politiky
- Zajišťuje zejména typy financování, které jsou pro komerční banky obtížně realizovatelné z důvodu rizika, dlouhé doby splatnosti, financování velkého objemu či složité struktury financování
- Poskytuje financování v souladu s pravidly WTO (World Trade Organization), příslušnými doporučeními Organizace pro ekonomickou spolupráci a rozvoj (OECD) a směrnicemi Evropské unie

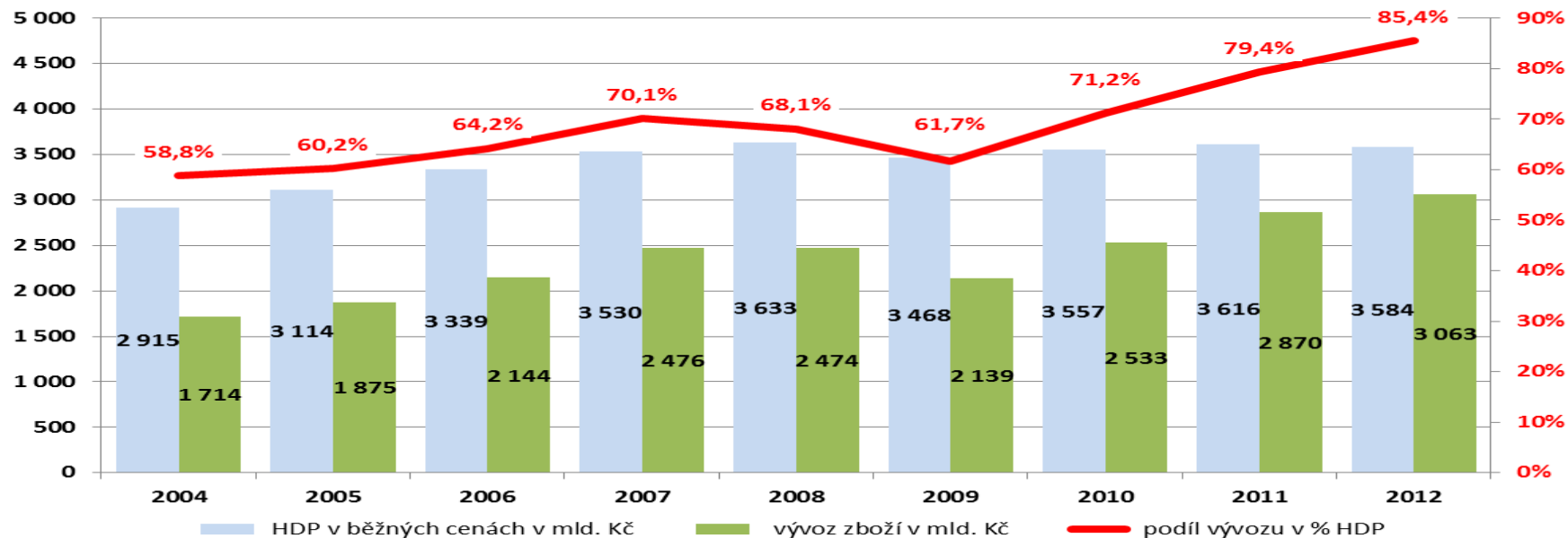
ČEB – osmnáct let dobré volby

1995 - 2013

1. Uzavřeno cca 600 záručních a úvěrových smluv
2. Celkový objem úvěrů a záruk činí více jak 322mld. Kč
3. Podpořený vývoz v objemu téměř 350 mld. Kč
4. Snižování závislosti českého exportu na EU – 90% úvěrů směřovalo do zemí s vyšším teritoriálním rizikem

ČEB – česká banka, která má smysl

Vývoz - významná složka HDP



Silné stránky

Cíl exportní strategie: Podpořit exportéry v diverzifikaci na trhy mimo EU

Prioritní země

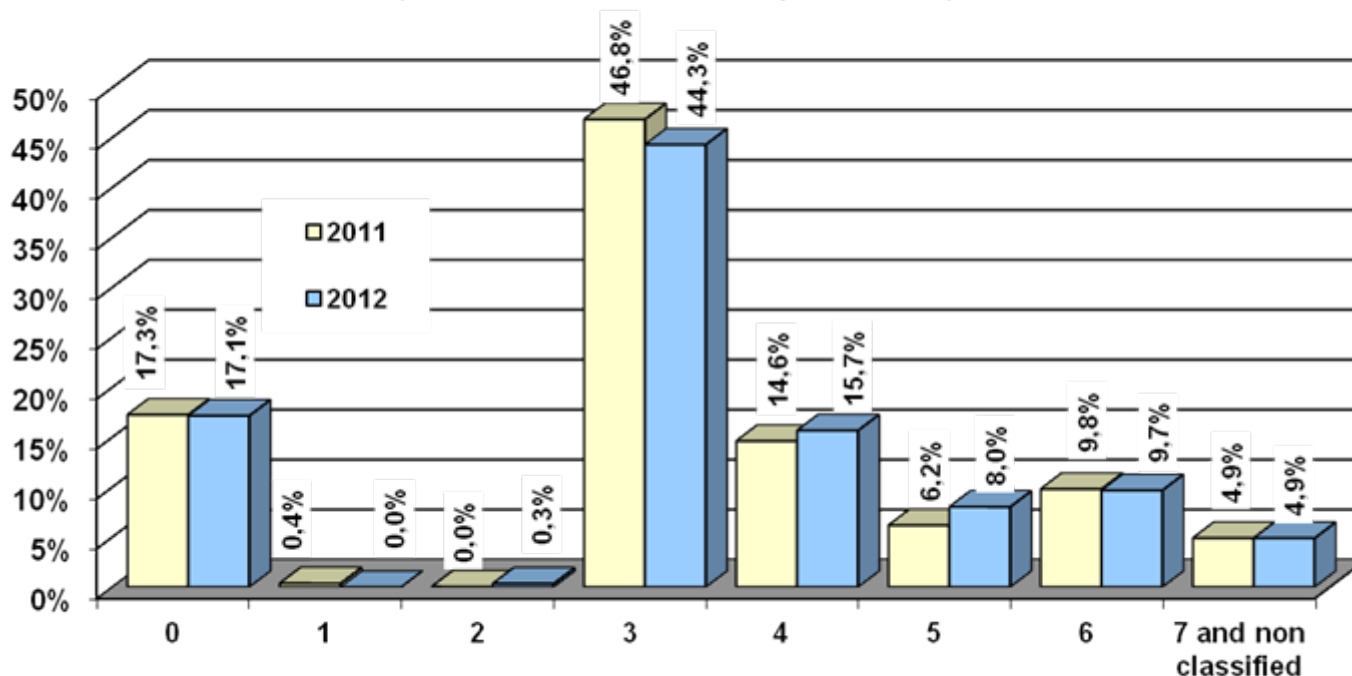
Brazílie, ČLR, Indie, Irák, Kazachstán, Mexiko, Ruská federace, Srbsko, Turecko, Ukrajina, USA, Vietnam

Zájmové země

Angola, Argentina, Austrálie, Ázerbajdžán, Bělorusko, Egypt, Etiopie, Chile, Ghana, Chorvatsko, Izrael, Japonsko, JAR, Kanada, Kolumbie, Maroko, Moldavsko, Nigérie, Norsko, Peru, Senegal, Singapur, SAE, Švýcarsko, Thajsko

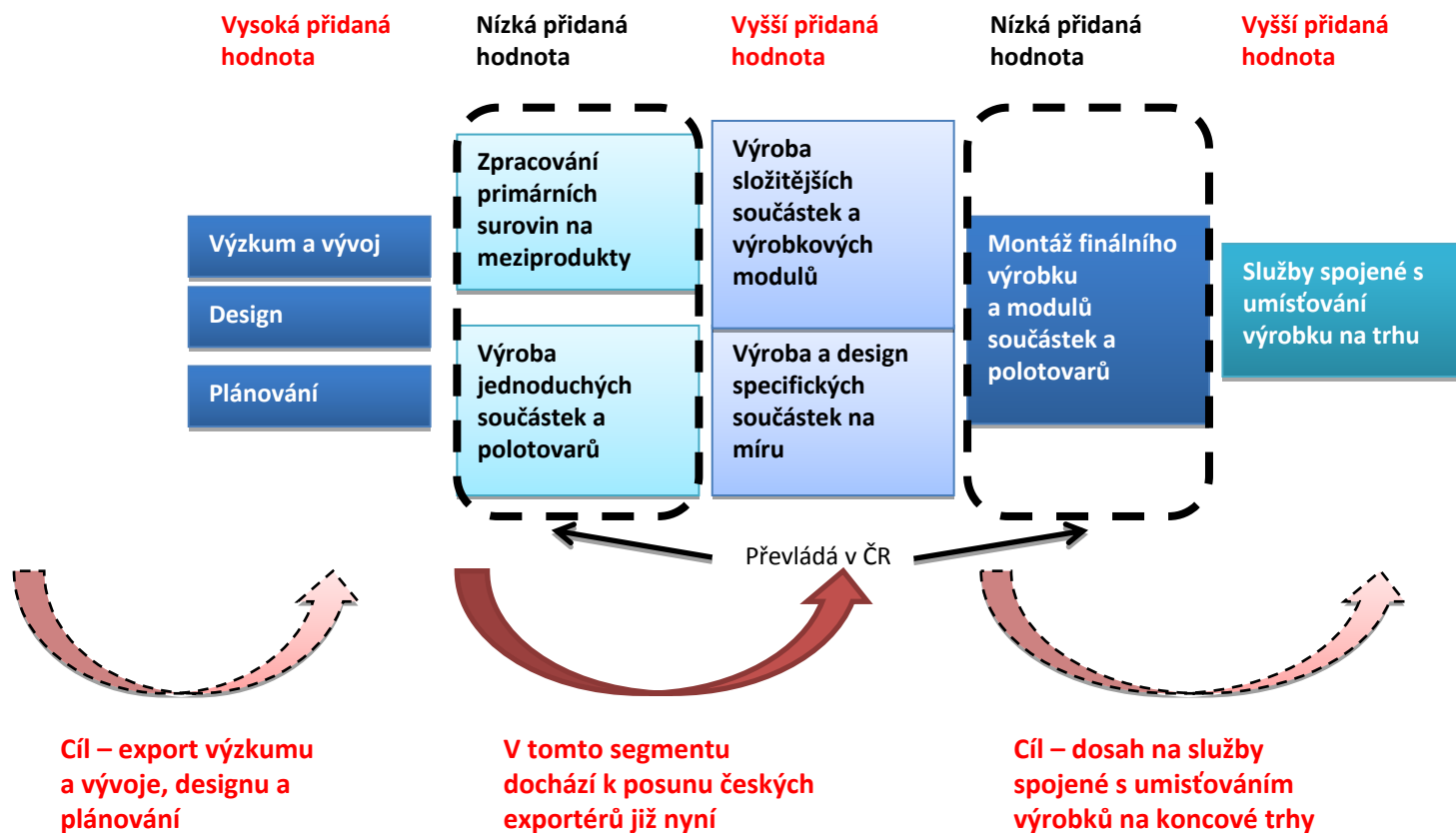
ČEB je klíčová finanční instituce pro teritoriální diverzifikaci

Porovnání vývoje struktury stavu úvěrů ČEB podle rizikovosti cílové země vývozu
(klasifikace rizikovosti zemí podle OECD)



Slabé stránky

Cíl exportní strategie – posun k produkci zboží a služeb s vysokou přidanou hodnotou



„Pokud jde o strategii, méně hloubejte a více dělejte!“

Jack Welch

Aplikovaný výzkum, vývoj a inovace neumíme vnímat jako „úvěrovatelný“ byznys:

- Mimo podpořené financování se ocitá segment MSP v oblasti Hi-tech
- České firmy v roli pouhých subdodavatelů
- Špičkové technologie končí v rukou zahraničních firem a ČR je poté draze kupuje

„Kdo chce, hledá způsob. Kdo nechce, hledá důvod.“

Jan Werich



- Joint Venture akademické a finanční sféry
- Podpůrný fond financovaný z prostředků banky i exportérů
- Financování na úrovni inovativních podniků – předexportní úvěr



„Zlepšeme sami sebe, tím selepší vše.“

Friedrich Wilhelm Nietzsche

Změna zákona 58/1995 Sb., o pojišťování a financování vývozu se státní podporou:

- Nabývání podílu v jiné právnické osobě nebo založení jiné právnické osoby
- Refinancování faktoringu exportních pohledávek MSP

ČEB, podpora exportu a tuzemský bankovní trh

Three red curved lines that start from the left edge of the slide and curve upwards towards the right, positioned below the header text.

Příležitosti

Česká exportní banka – JEDINÁ česká exportní banka

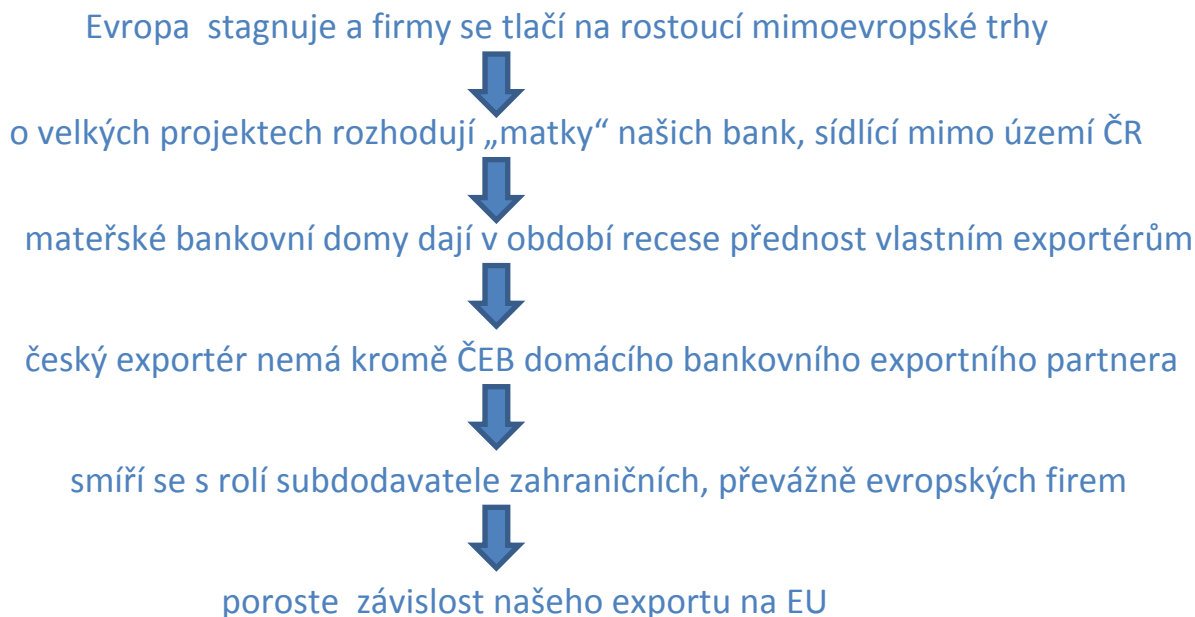
- ČEB má jako státem vlastněná obchodní společnost díky odpovědné rozpočtové politice státu vysoký rating a je tak v prioritních a zájmových zemích důvěryhodným partnerem
- ČEB je jedinou bankou v ČR, která slouží pouze českým exportérům a nikoliv jejich zahraniční konkurenci - je tedy klíčovou finanční institucí nejen pro Exportní strategii, ale i pro Strategii konkurenceschopnosti
- ČEB jako banka může získávat zdroje na mezibankovním trhu – není závislá pouze na státním rozpočtu
- ČEB není prioritně orientovaná na zisk, jejím klíčovým cílem je podpora zaměstnanosti v ČR
- ČEB může sehrát zásadní roli v české ekonomice během období stagnace evropské ekonomiky

Hrozby

Stále se opakující diskuse o právní formě ČEB – banka nebo agentura?

- Agentura není partnerem na mezibankovním trhu – plná závislost na státním rozpočtu
- Agentura nemůže poskytovat bankovní garance za úvěry MSP
- Agentura nemůže efektivně kontrolovat cash flow projektů

! Velké exportní projekty vyžadují zapojení bankovních subjektů !



Dilema odpovědných politických subjektů

cíle exportní strategie (riziková teritoria, inovativní přístup)



vyšší procento problémových úvěrů



útoky médií



politická odpovědnost

„Udělat věc, které se bojíme, je první krok k úspěchu.“

Mahátma Gándhí

Adularya

Generální dodavatel: Vítkovice/Fermit

Hodnota projektu: EUR 624 007 915,-

Počet subdodavatelů z ČR: cca 60

Erbil

Generální dodavatel: PSG ve spolupráci s tureckou Renaissance

Hodnota projektu: USD 1 000 000 000,-

Počet subdodavatelů z ČR: cca 70

1. Takové projekty nás posouvají dopředu
2. Konkuruje gigantům jako je Siemens nebo ABB
3. Máme reference pro další růst českých technologií a know-how



Děkuji za pozornost

Ing. Jiří Klumpar
předseda představenstva a generální ředitel ČEB
jiri.klumpar@ceb.cz